

OFFRE D'EMPLOI

REPRÉSENTANT, SECTEUR MÉDICAL ET DENTAIRE (RIVE-SUD ET RIVE-NORD DE MONTRÉAL)

Médi-Sélect se distingue et se spécialise, depuis plus de trente ans, dans la vente et la distribution de matériel et d'équipements médical et dentaire. Relevant du *Directeur général et des ventes externes*, vous aurez comme principaux défis de desservir le territoire attitré sur la route et accroître les ventes selon les objectifs établis. Vous serez appelé à développer une clientèle et offrir un service à la clientèle aux clients déjà établis, afin de vendre les produits et représenter la compagnie.

Vous vous démarquez par votre personnalité, votre charisme et votre capacité à influencer, persuader et conclure les ventes. On vous perçoit également comme une personne autonome, orientée vers l'action et comme un joueur d'équipe. Les clients reconnaissent votre compétence et votre professionnalisme et se souviennent de vous d'une rencontre à l'autre.

Exigences

- Expérience dans la vente et aptitudes reconnues ;
- Expérience et/ou connaissances dans le domaine médical et/ou dentaire un atout ;
- Aptitudes prononcées pour l'apprentissage de nombreux produits et équipements ;
- Fortes compétences en communication, tant orale qu'écrite ;
- Bilinguisme (français et anglais) ;
- Aisance avec l'informatique; suite Office et logiciel de représentation ;
- Autonome, disponible et volontaire ;
- Formation pertinente à l'emploi un atout.

Conditions

Le poste proposé est permanent à temps plein (40 heures) et comprend des avantages sociaux ;

Accompagnement et support à distance et soutien technologique (Odotrack et logiciel de représentation) ;

Veuillez transmettre votre curriculum vitae à la responsable des ressources humaines, Mme Lucie Côté à : lcote@medi-select.ca. Seules les candidatures retenues seront contactées.